

Schreiber Baumaschinen GmbH

https://www.schreiber-baumaschinen.de/job/aussendienst_vertriebler_gebietsleiter/

Außendienst Vertriebler / Gebietsleiter (m/w/d)

Unternehmen:

Wir, die Schreiber Baumaschinen GmbH sind ein zuverlässiger Partner der Bauwirtschaft und bieten ein breites Portfolio an Baumaschinen, Baustellenequipment sowie Schalungs- und Containerlösungen. Mit unserem praxisnahen Know-how und einem starken Servicegedanken unterstützen wir Unternehmen täglich dabei, ihre Projekte effizient und erfolgreich umzusetzen.

Zur weiteren Stärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen **Außendienstmitarbeiter / Gebietsleiter (m/w/d)**. In dieser Position übernimmst du eine zentrale Rolle bei der Betreuung unserer Bestandskunden sowie beim Ausbau unseres Netzwerks und der Erschließung neuer Märkte.

Deine Aufgaben:

- **Kundenbetreuung im Vertriebsgebiet**
Persönliche Betreuung unserer Bestandskunden, Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen und Beratung zu passenden Produkten und Lösungen.
- **Neukundenakquise und Markterschließung**
Identifikation und Gewinnung neuer Kunden, Aufbau eines branchenspezifischen Netzwerks sowie Erweiterung unseres Marktanteils.
- **Beratung**
Durchführung von Produktvorführungen, Bedarfsanalysen und technischen Beratungen
- **Vertrieb und Angebotsmanagement**
Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten, Führen von Verkaufsverhandlungen sowie Umsetzung der Vertriebsziele im eigenen Gebiet.
- **Marktbeobachtung und Zusammenarbeit im Team**
Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie enge Zusammenarbeit mit Fachberatern und dem Customer Service.
- **Dokumentation und Reporting**
Pflege von Kunden- und Vertriebsdaten im CRM-System sowie regelmäßige Berichte zu Vertriebsaktivitäten und Marktinformationen.

Dein Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Baumaschinen, Baugeräte, Container, Schalung, Baustelleneinrichtung oder vergleichbaren Baustellenlösungen
- Technisches Verständnis für Produkte und Anwendungen im Baugewerbe
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Ausgeprägte IT-Affinität und sicherer Umgang mit digitalen Anwendungen
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

Wir bieten:

- **Deine Zukunft** – Eine unbefristete Vollzeitstellung mit attraktiver Vergütung, die Möglichkeit zur beruflichen Weiterentwicklung und ein

Arbeitgeber

Schreiber Baumaschinen GmbH

Arbeitsort

Bremen

Veröffentlichungsdatum

8. September 2026

Mitarbeiterbeteiligungsmodell, um am gemeinsamen Erfolg teilzuhaben.

- **Top ausgestattet** – Firmenfahrzeug, Handy und moderne Arbeitsmittel
- **Miteinander** – geregelte Arbeitszeiten und ein starkes, motiviertes Team
- **Benefits** – mit betrieblicher Altersvorsorge, betrieblicher Krankenversicherung und Jobrad gesund und fit bleiben
- **Firmenevents** – tolle Kolleg:innen, die gerne Zeit miteinander verbringen

Dein Gebiet. Deine Kunden. Dein Vertrieb.

Wenn sich das für dich richtig anhört, melde dich bei uns.

Schick uns deine Bewerbung – unkompliziert und direkt
an: bewerbungen@schreiber-baumaschinen.de